

# PILLAR NONPROFIT NETWORK

## Miser sur les forces locales : transformer la philanthropie avec des solutions propres au lieu



### L'organisme

Pillar Nonprofit Network aide les organismes à but non lucratif à réaliser leur mission dans notre communauté. L'équipe fournit du leadership, défend les intérêts du secteur des OBNL et le soutient par la promotion du bénévolat, des occasions de perfectionnement professionnel et de réseautage, et le partage d'information.

### Le besoin

Il fallait développer des options de financement qui favorisent l'autosuffisance des entreprises sociales à London et dans le sud-ouest de l'Ontario. L'objectif consistait à mobiliser des investisseurs.euses locaux.ales et à donner accès à des capitaux afin d'encourager des résultats dans la communauté et le développement économique.

### La solution

VERGE Capital a été créé pour réinventer les perspectives philanthropiques. Il agit comme intermédiaire de financement social, ainsi que comme promoteur d'entreprises sociales et d'investissements d'impact dans le sud-ouest de l'Ontario. Il accorde des prêts à des entreprises sociales en démarrage et à des projets de grande envergure qui produiront des retombées sociales nettes et sont investis dans la région. Cette année, VERGE Capital lancera son troisième fonds pour continuer à soutenir les entreprises sociales dans le sud-ouest de l'Ontario.

### Dans leurs propres mots

« L'une des choses que je trouve vraiment inspirantes, c'est de réimaginer ce que tous les individus dans le secteur des OBNL et les secteurs à vocation sociale peuvent réussir collectivement. Je m'intéresse particulièrement à la transformation de la finance et aux défis d'accès au capital vécus par les communautés marginalisées et les personnes PANDAC. J'ai hâte de faire partie d'un écosystème et d'une initiative à but non lucratif qui travaille activement à réduire ces obstacles. »

### Leçon(s) clé(s) ou pratique(s) exemplaire(s) partagée(s)

Apprendre des spécialistes et professionnels dans les domaines connexes et collaborer avec ces personnes peut faire toute la différence pour trouver son chemin et avancer dans le milieu de la finance sociale.

## EN BREF

### Type d'organisation

Organisme de bienfaisance enregistré

### Méthode(s) de financement social

Prêts abordables fondés sur le lieu, capital non remboursable du PPI et obligations communautaires

### Objectif(s) de développement durable



### Stade de préparation à l'investissement

Connaissance de la finance sociale

Capacité organisationnelle

Développement du réseau



Développement du modèle/plan d'affaires



Mesure de l'impact et production de rapports



Cette étude de cas a été élaborée dans le cadre d'une recherche menée par Imagine Canada, financée par le Programme de préparation à l'investissement du gouvernement du Canada. Pour plus d'informations, visitez [imaginecanada.ca/fr/finance-sociale](http://imaginecanada.ca/fr/finance-sociale).

